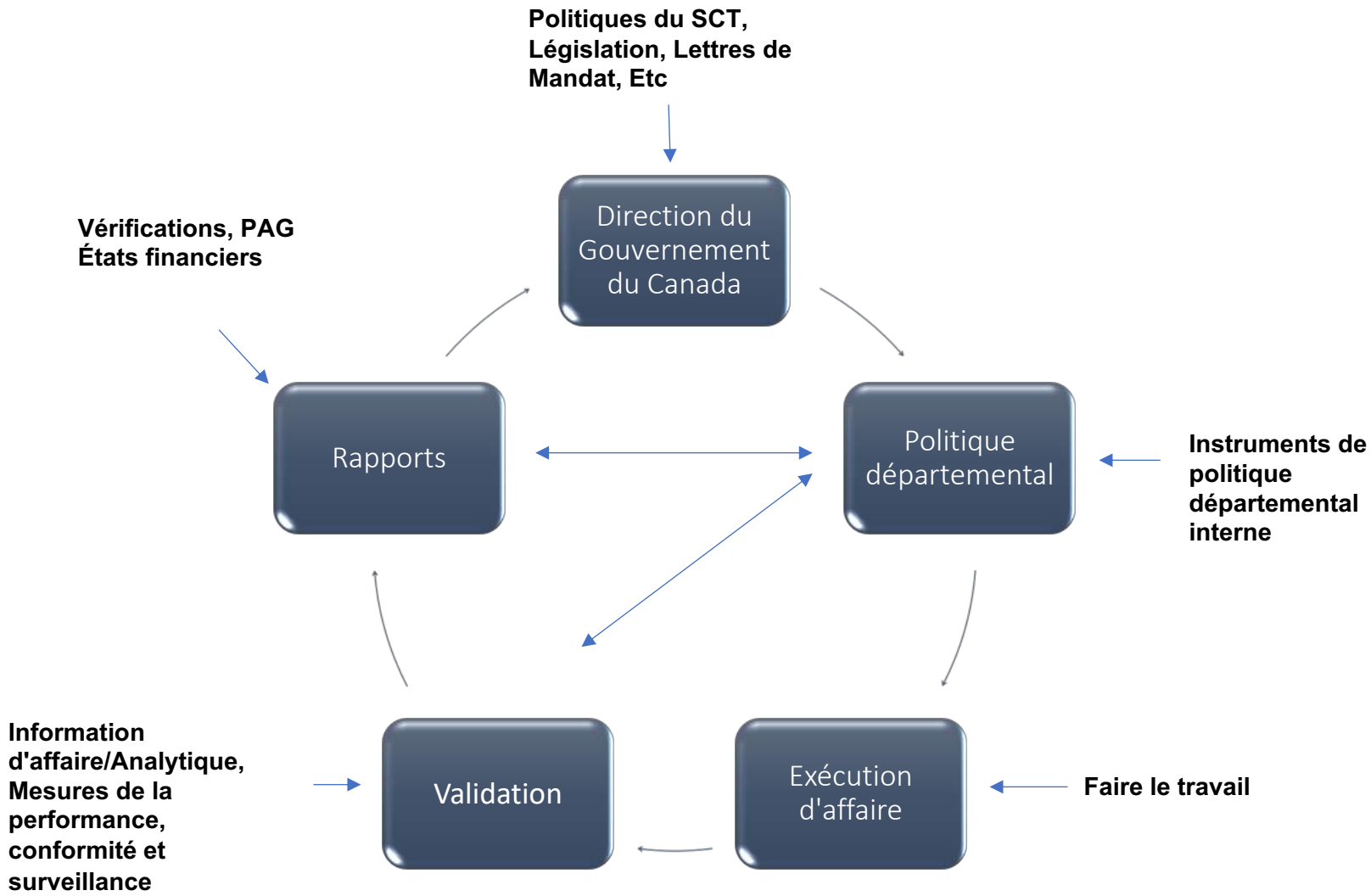
Établissement d’un cadre de mesure de rendement

CIPMM 2022

Réalité de la CAD



Stratégie de mesure du rendement
Structure proposée en fonction du Guide du SCT

PROFILE DU PROGRAMME

MODÈLE LOGIQUE

CADRE

STRATÉGIE D'ÉVALUATION

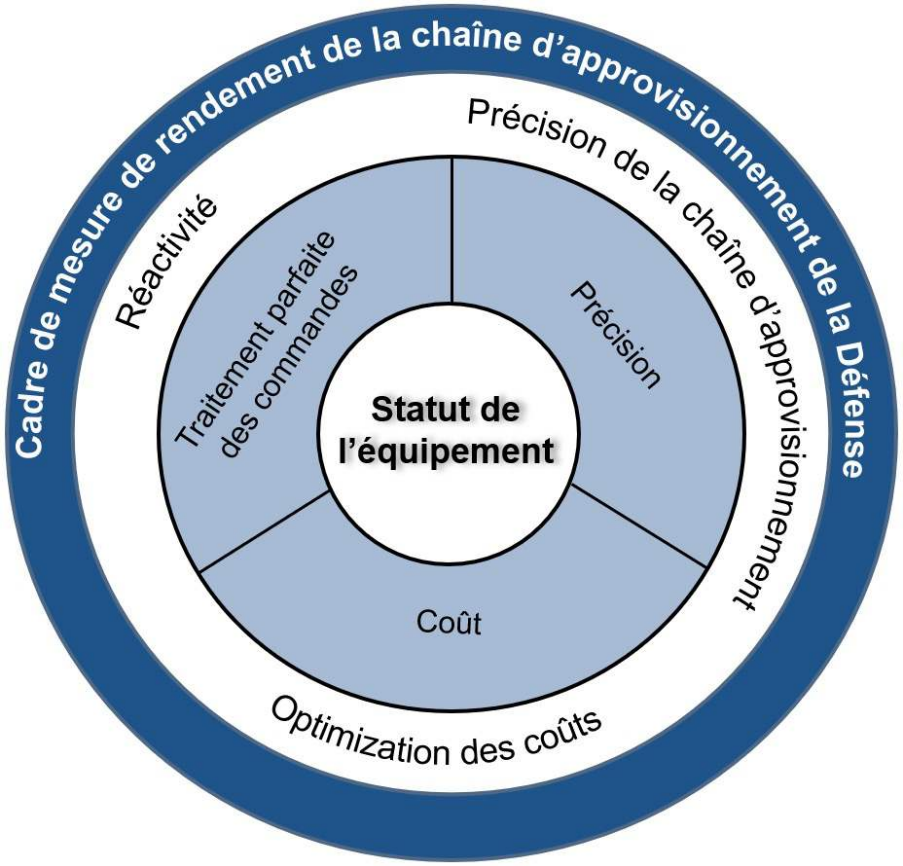
Profile du Programme

1.1 Nécessité du programme	Le DSC actuel est basé sur des processus et des pratiques de gestion qui datent d'avant l'ère numérique. Compte tenu du paysage actuel, il est nécessaire de s'améliorer, comme il est indiqué dans les rapports de la SCOPA et du BVG, et l'orientation reçue par N0.
1.2 Harmonisation avec les priorités du gouvernement	Politique sur les résultats, importance de la simultanéité des opérations et de l'atteinte des objectifs définis par SSE.
1.3 Population cible	Décideurs au niveau de la direction au sein de la Défense nationale. (Solution provisoire) Praticiens de la chaîne d'approvisionnement et décideurs de la Défense nationale au niveau de la direction (État final)
1.4 Intervenants	SJS, Adm(Mat) ; Adm(Fin) ; Adm(IE) ; Adm(IM) ; Adm(HR-Civ) ; Adm(RS) ; Adm (DIA) ; Adm(S&T) ; VCDS ; CJOC ; RCN ; RCAF ; CA ; MPC ; CANSOFCOM
1.5 Gouvernance	Le SMA(Mat) et le SJS du DOS coprésideront un comité de surveillance de l'AM&S réaménité qui permettra une gouvernance stratégique et un rendement efficaces du DSC.

Modèle Logique

Intrans	Activités	Produits	Résultats
installations	Plannification du matériel	Demande de remplissage	**État de préparation du matériel**
personnel	L'acquisition	Plannification de précision	**Conformité parfaite**
financement	Gestion du matériel	Précision de l'inventaire	**Coûts optimisé**
Exigences Op	Garde du matériel	Exécuter les bons de travail	
	Réparation et entretien	Réduction des stocks	
	Aliénation		

Cadre de mesures de rendement de la CAD



Détails de haut niveau

- Cadre d'entreprise de la CAD
- Mesure d'entreprise L1
  - **Traitement parfaite des demandes**
  - **Exactitude**
  - **Coûts**
  - **État de préparation de l'équipement**

Avantage:

Stratégie d'évaluation

Performance Measurement Evaluation Strategy	
Relevance	
% Quantity Accuracy	It has been identified that the system of record cannot generate meaningful data to enable decision making. A new metric will be developed.
Metric 2	
Metric 3	
Performance	
# Outstanding Transactions	Current R&A are limiting stakeholders to complete transactions. Review current R&A structure to rectify the issue.
Metric 2	
Metric 3	

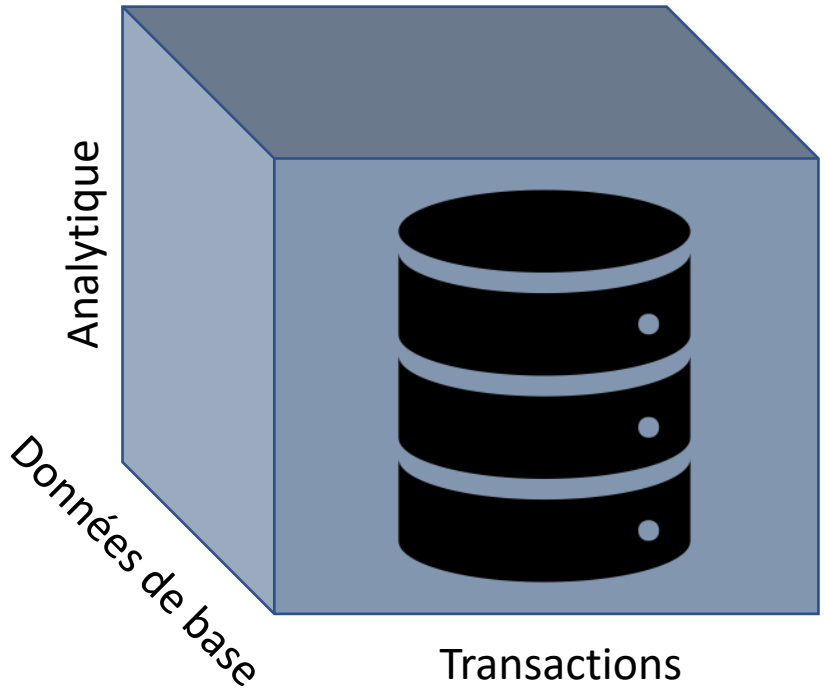
Validate the relevance of the current metrics

Monitoring trends over time, and identifying solutions (process, resources, etc)

Et ensuite?

Devrions-nous construire une capacité plus robuste qu’un tableau croisé dynamique?

Les données comportent plusieurs dimensions

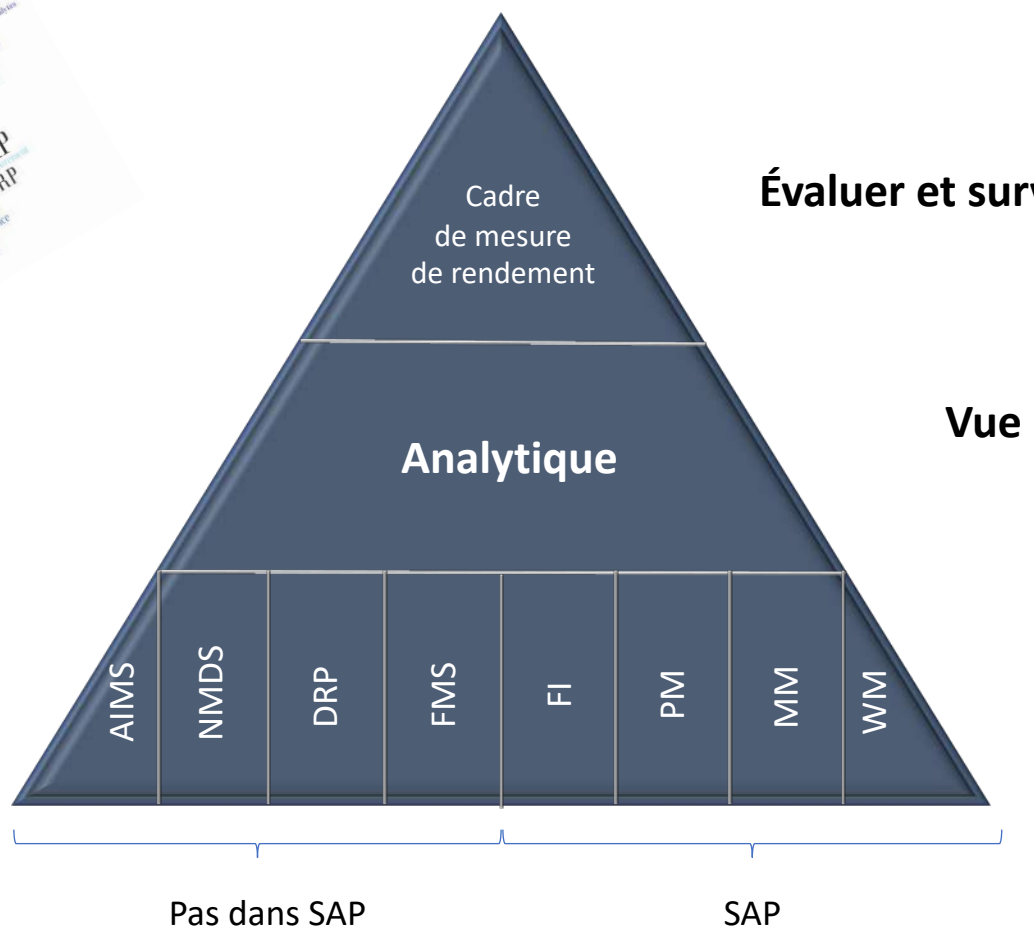


Données de base	Transactions	Analytics
Fiches Maîtresses	Codes T (processus)	Entrepôt de données
Configuration		

La dimension analytique fournit le contexte commercial et est une composante cruciale de la gouvernance des données.

Il s'agit d'une vision simpliste à des fins de discussion uniquement

Analytique d’entreprise pour soutenir la prise de décision



Évaluer et surveiller le rendement

Vue intégrée des activités de bout en bout

Systèmes transactionnels (données de base, configuration, transactions)

Analytique d’entreprise

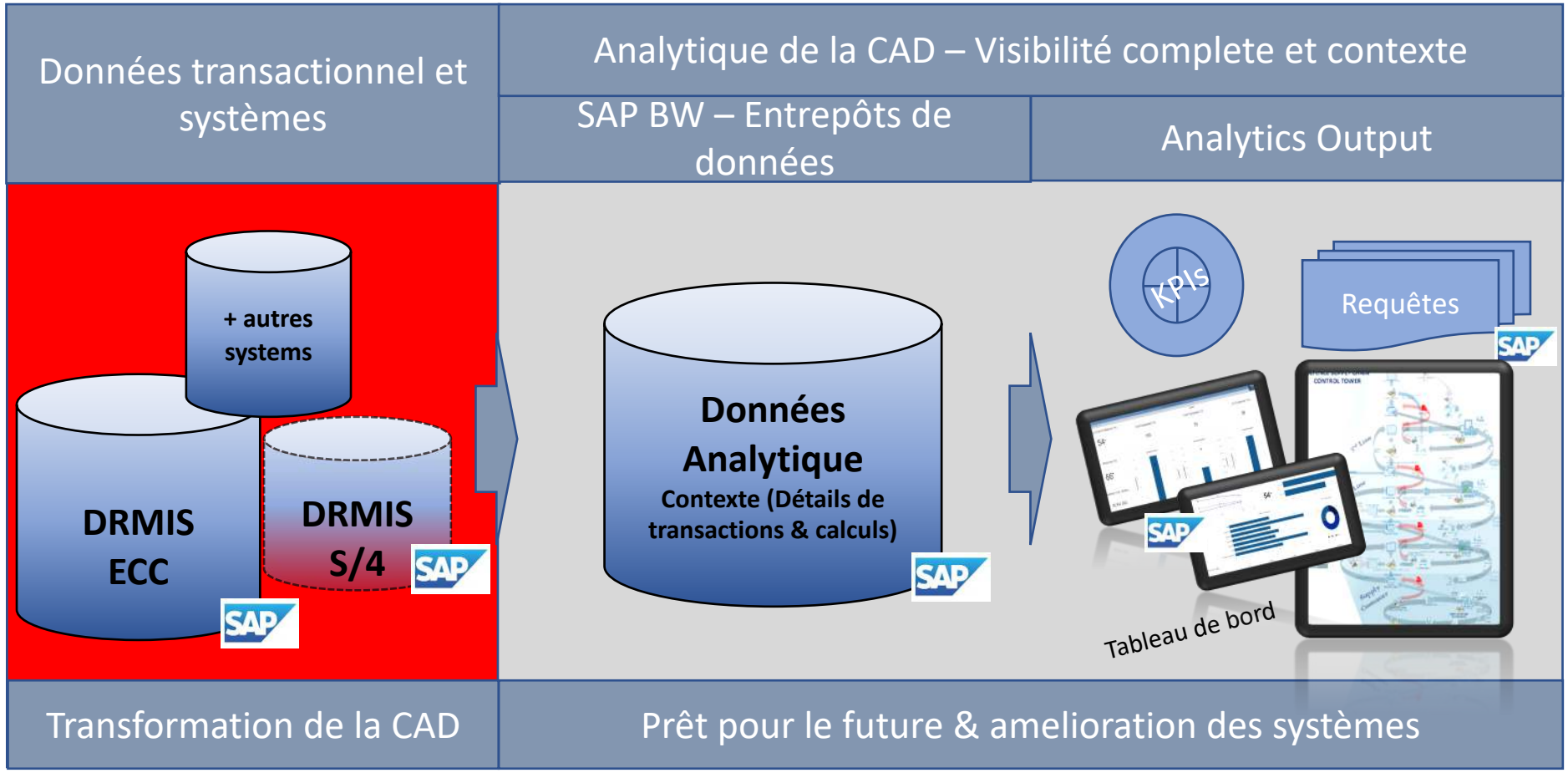
Vue macro (stratégique)

Révèle des « points sensibles » d’entreprise

KPI et mesures DSC sur mesure

Performances de l’entreprise

Comment fonctionne vraiment l'analytique d'enterprise?



Bien que cela soit calqué sur le paysage du système du MDN, le concept d'un système transactionnel, d'une transformation des données et d'une sortie analytique d'entreprise demeure.